

Vertriebsleiter (m/w/d)

Personal
HOFMANN[®]

 Ort: 92507 Nabburg

 bis zu 80.000,00 EUR brutto

 JOB-ID: 908502

 Kategorie: Personalvermittlung



Vertriebsleiter (m/w/d)

Sie denken Vertrieb strategisch, handeln unternehmerisch und bewegen sich sicher im internationalen Automotive-Umfeld?

Dann übernehmen Sie bei uns eine Schlüsselrolle:

Als Vertriebsleiter (m/w/d) gestalten Sie aktiv die Zukunft unseres Kunden im Automotive-Geschäft und treiben nachhaltiges Wachstum voran.

Sie verbinden Marktverständnis mit Führungskompetenz und entwickeln gemeinsam mit Ihrem Team innovative Lösungen für anspruchsvolle Kunden weltweit.

Ihre Aufgaben:

- Gesamtsteuerung aller Vertriebsaktivitäten im Automotive-Bereich auf nationaler und internationaler Ebene
- Entwicklung und Umsetzung langfristiger Vertriebsstrategien zur Steigerung von Umsatz und Profitabilität
- Fachliche und disziplinarische Leitung sowie Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie gezielte Akquise neuer Geschäftspartner
- Strategische Betreuung und Entwicklung von Schlüsselkunden
- Verantwortung für Angebotskalkulationen und marktgerechte Preisgestaltung
- Analyse und Bewertung von Kostenstrukturen für Projekte, Werkzeuge und Serienprodukte
- Sicherstellung wirtschaftlich optimaler Angebote bei gleichzeitig wettbewerbsfähigen Preisen
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Bereichen wie Entwicklung, Einkauf und Produktion
- Koordination und Steuerung komplexer Projekte über mehrere Standorte und Länder hinweg
- Verhandlung von Verträgen und Preisvereinbarungen mit internationalen Kunden
- Kontinuierlicher Austausch mit Projektmanagement, Qualität und Fertigung
- Beobachtung von Markt- und Technologietrends sowie Ableitung von Handlungspotenzialen
- Identifikation neuer Geschäftsfelder, z. B. in den Bereichen Elektromobilität oder nachhaltige Werkstoffe
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenbesuchen, Fachmessen und Audits

Ihre Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Technik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb innerhalb der Automotive-Zulieferindustrie, idealerweise im Kunststoffumfeld
- Praxis in der Zusammenarbeit mit OEMs und Tier-1-Zulieferern
- Nachweisbare Führungserfahrung im Vertrieb
- Fundiertes Know-how in Kalkulation und Preisgestaltung im industriellen Kontext
- Technisches Verständnis für Produktionsprozesse, insbesondere im Bereich Kunststoffverarbeitung und Werkzeugtechnik
- Kenntnisse relevanter Qualitäts- und Branchenstandards von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Verhandlungsgeschick auf internationaler Ebene
- Strategische Denkweise kombiniert mit pragmatischer Umsetzungsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Bereitschaft zu internationalen Dienstreisen

Ihr Vorteil:

- Eine verantwortungsvolle Führungsposition mit großem Gestaltungsspielraum
- Ein dynamisches, international ausgerichtetes Arbeitsumfeld
- Kurze Entscheidungswege und eine offene Unternehmenskultur
- Attraktive Vergütung sowie individuelle Entwicklungsmöglichkeiten

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich noch heute. Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch unter der 0941-409240 bzw. per E-Mail unter folgender Adresse: jobs-regensburg2@hofmann.info

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Wir sind gerne für Sie da:

Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch oder per E-Mail.

Yvonne Pfeiffer

+49 941 40924-0

jobs-Regensburg2@hofmann.info

Osterhofener Straße 10
93055 Regensburg