

Einfach bessere Jobs finden.



Sales Manager Direktvermittlung (m/w/d)

Wir suchen Sie!

Sales Manager (m/w/d) in Personalvermittlung

Ab sofort, in Vollzeit für ein namhaftes und innovatives, aus der *Medizin-Branche* in Unterfranken.

Ihre Aufgaben:

- ✓ Betreuung (inter-)nationaler Bestandskunden im Pharma-Bereich
- ✓ Identifizierung neuer Absatzmärkte und gezielte Neukundenakquise zur Erreichung der Unternehmensziele
- ✓ Strategische, lösungsorientierte und proaktive Zusammenarbeit mit B2B Kunden vom Angebot, über die Vertragsgestaltung bis hin zur termingerechten Auftragsabwicklung
- ✓ Persönlicher Kontakt zum Aufbau und Erhalt langfristiger Kundenbeziehungen
- ✓ Beratung der (Groß)-Kunden bei technischen qualitativen Fragestellungen und Neuproduktentwicklungen
- ✓ Realisierung des Verkaufsbudgets
- ✓ Erstellung und Nutzung von Daten zur Bewertung der Umsatz- und Ertragsituation und Planung sich daraus ergebender Maßnahmen Projektmanagement zur strategischen Portfolio- und Produktentwicklung basierend auf den Kunden- und Marktbedürfnissen Internes und externes Schnittstellenmanagement
- ✓ Erstellung der strategischen und operativen Verkaufsplanung für Ihre Verkaufsregion bzw. für Ihren Kundenstamm sowie die entsprechende

Ihre Qualifikation:

- ✓ Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen o.ä., oder eine vergleichbare Ausbildung
- ✓ Erste Erfahrungen im außendienstlichen Vertrieb, Key Account Management oder (New) Business Development (B2B) im industriellen Bereich wünschenswert, oder alternativ mehrjährige Erfahrung im Inside Sales mit Ambition zur Entwicklung in den Außendienst
- ✓ Idealerweise Projektmanagementenerfahrung im Industrieumfeld
- ✓ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen hilfreich
- ✓ Sehr gute MS-Office-Kenntnisse; Erfahrung im Umgang mit SAP R/3 SD wünschenswert
- ✓ Unternehmerisches Denken und Umsetzungsstärke
- ✓ Flexibilität, Teamfähigkeit und ein souveränes Auftreten Reisebereitschaft
- ✓ Technisches Verständnis sowie eine kundenorientierte Kommunikation und Verhandlungsgeschick

Ihr Vorteil:

In der Direktvermittlung profitieren Sie bei Hofmann unter anderem von folgenden Vorteilen:

- ✓ Festanstellung bei ausgewählten Unternehmen
- ✓ Attraktive und leistungsgerechte Bezahlung
- ✓ Individuelle Beratung und Karriereplanung
- ✓ Weitere Zusatzleistungen und optionale Zulagen
- ✓ Profitieren Sie von unserem überregionalen Hofmann-Netzwerk!

Bauen Sie mit uns Ihr Know-how weiter aus - wir begleiten Sie mit einer individuellen Beratung!

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich noch heute. Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch unter der **09391/912610** bzw. per E-Mail unter folgender Adresse: **marktheidenfeld@hofmann.info**

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!
