Account Manager (m/w/d) im Softwarevertrieb zur Direktvermittlung

Ort: 90403 Nürnberg, Mittelfranken

bis zu 100.000,00 EUR brutto

JOB-ID: 940463

Kategorie: Personalvermittlung



Account Manager (m/w/d) im Softwarevertrieb zur Direktvermittlung

Verschiedene Auszeichnungen und Zertifikate von namhaften Institutionen, dazu gehören zum Beispiel Great Place to Work, Audit Beruf und Familie, sowie der Deutsche Qualitätspreis, belegen unsere Arbeitsplatz- und Dienstleistungsqualität.

Unser Kunde ist ein innovatives Unternehmen, das sich auf die Entwicklung und Bereitstellung von Softwarelösungen spezialisiert hat. Mit mehreren hundert Mitarbeitern und starkem Fokus auf Qualität und technologischen Fortschritt hat er sich als Branchenführer etabliert. Unser Kunde bietet seinen Mitarbeitern eine motivierende und inspirierende Arbeitsumgebung, um einen wesentlichen Beitrag zur Weiterentwicklung der Branche leisten zu können.

In seinem Auftrag suchen wir einen Account Manager (m/w/d) im Softwarevertrieb zur Direktvermittlung.

Arbeitsort: ca. 70% remote; 15% Kundenbesuche; 15% Standort in Nürnberg

Ihre Aufgaben:

- Aktive Neukundenakquise im gesamten DACH-Raum (Schwerpunkt Süddeutschland)
- Durchführung von Bedarfsanalysen bei Geschäftskunden
- Durchführung von Software-Demos und Präsentationen online sowie vor Ort beim Kunden
- Eigenverantwortliche Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Nachhaltige und langfristige Pflege von Kundenbeziehungen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsinnendienst, Marketing und Fachabteilungen

Ihre Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Erste Berufserfahrung im B2B-Softwarevertrieb
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Gelegentliche Reisebereitschaft innerhalb der DACH-Region (ca. 15 %)
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Hohe Eigenmotivation und selbstständige Arbeitsweise im Remote-Umfeld

Ihre Vorteile:

- Anstellung beim europäischen Marktführer mit hervorragenden Zukunftsaussichten
- Sehr attraktives Gehaltspaket mit überdurchschnittlichem Verdienstpotenzial inkl. Firmen-PKW
- Maximale Flexibilität durch überwiegend remote Arbeiten (70%) - freie Wohnortwahl in Deutschland
- Wertschätzende und kollegiale Unternehmenskultur
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien

- Strukturierte und umfassende Einarbeitung

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:**direktvermittlung@hofmann.info**

Diese Vakanz spricht Sie nicht an und dennoch möchten Sie sich beruflich verändern? Wir arbeiten mit vielen namhaften Unternehmen in ganz Deutschland zusammen und finden die passende Stelle für Sie!

Senden Sie hierfür gerne Ihre Unterlagen an direktvermittlung@hofmann.info und lassen Sie uns ins Gespräch kommen!

Wir sind gerne für Sie da:

Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch oder per E-Mail.

Ingo Lichtenwalter

+49 911 9807719

direktvermittlung@hofmann.info

Glatzer Str. 3
90473 Nürnberg