

Einfach bessere Jobs finden.



Vertriebsinnendienst Automobilbranche (m/w/d)

Verschiedene Auszeichnungen und Zertifikate von namhaften Institutionen, dazu gehören zum Beispiel Great Place to Work, Audit Beruf und Familie, sowie der Deutsche Qualitätspreis, belegen unsere Arbeitsplatz- und Dienstleistungsqualität.

Wir suchen Sie! - Ab sofort, in Vollzeit als **Vertriebsinnendienst** (m/w/d) bei einem Automobilzulieferer in Nürnberg.

Das Arbeiten im Homeoffice ist nach der Einarbeitung möglich.

Ihre Aufgaben:

- ✓ Administration der Auftragseingänge bezüglich aller Teile für die Kunden und deren Werke
- ✓ Auftragseingabe, -bestätigung, -verfolgung
- ✓ Verfolgung der Rückstände und Koordination unserer Fertigung gemäß den Kundenwünschen
- ✓ Statusmeldungen und Terminierungen an den Kunden und an das interne Team
- ✓ Verhandlung und Bereitstellung der Lieferungen für den Kunden
- ✓ Verhandlungen über Frachtkostenübernahme
- ✓ Verfolgung der Produktionsmodifizierungen
- ✓ Koordination mit Fertigungsplanung in Verbindung mit Analyse der Kundenbedarfe
- ✓ Verfolgung von Produktneuanläufen
- ✓ Klärung der Kundenanfragen in Bezug auf Qualität, Reklamationen etc.
- ✓ Abstimmung mit der Vertriebsabteilung in Bezug auf die einheitliche Darstellung hin zum Kunden
- ✓ Erstellung sämtlicher Korrespondenz in deutscher und englischer Sprache

Ihre Qualifikation:

- ✓ Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z. B. Industriekauffrau/-mann)
- ✓ 3 - 5 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position wünschenswert
- ✓ Gute Kenntnisse der MS-Office-Software (Word, Excel, Power Point)
- ✓ Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Selbstständige Arbeitsweise und Organisationsstärke
- ✓ Belastbarkeit und Teamfähigkeit

Ihr Vorteil:

Wir sind eine internationale Unternehmensgruppe mit über 20.000 Mitarbeitern in Deutschland, Österreich, Tschechien, Slowakei, Schweiz, Italien, Ungarn und den USA.

- ✓ Anstellung in einem **unbefristeten** Arbeitsverhältnis
- ✓ **Übertarifliche** Bezahlung
- ✓ **Urlaubs- und Weihnachtsgeld**
- ✓ Chance auf **Übernahme** durch unsere Kunden

Bei uns finden Sie persönliche Entwicklungsmöglichkeiten durch Weiterbildung und verschiedene Einsätze bei renommierten Unternehmen aus Industrie, Handel und Dienstleistung. Bauen Sie bei und mit uns Ihr Knowhow weiter aus - wir begleiten Sie mit einer individuellen Beratung!

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich noch heute. Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch unter der **0911 / 216 555 17** bzw. per E-Mail unter folgender Adresse: **sabrina.schoell@hofmann.info**

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!
