Regionalverkaufsleiter (m/w/d) zur Direktvermittlung

Ort: 90411 Nürnberg, Mittelfranken

JOB-ID: 940235

Kategorie: Personalvermittlung

Regionalverkaufsleiter (m/w/d) zur Direktvermittlung

Verschiedene Auszeichnungen und Zertifikate von namhaften Institutionen, dazu gehören zum Beispiel Great Place to Work, Audit Beruf und Familie, sowie der Deutsche Qualitätspreis, belegen unsere Arbeitsplatz- und Dienstleistungsqualität.

Unser Kunde ist ein etablierter Anbieter im Bereich Autoservice mit einem breit gefächerten Leistungsangebot. Über viele Jahre hat sich das Unternehmen durch zuverlässigen Service und fachliche Kompetenz einen Namen gemacht. Mit kundenorientierten Lösungen und modernen Arbeitsweisen unterstützt es Privat- und Geschäftskunden rund um die Mobilität.

In seinem Auftrag suchen wir in der Metropolregion Nürnberg einen Regionalverkaufsleiter Nutzfahrzeugreifen (m/w/d) zur Direktvermittlung

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau eines bestehenden Kundenstamms in Ihrer Region
- Akquise von Neukunden im Nutzfahrzeugsektor

- Durchführung von Verkaufsverhandlungen und Angebotserstellungen
- Marktbeobachtung sowie Analyse von Wettbewerbs- und Kundenaktivitäten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst und der Geschäftsleitung
- Fachliche und disziplinarische Führung der Filialleiter in Ihrer Region
- Steuerung und Optimierung der Vertriebsprozesse
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die Ihnen zugeordneten Filialen

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Außendienst, vorzugsweise in der Reifen- oder Nutzfahrzeugbranche
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und kundenorientiertes Denken
- Regionale Reisebereitschaft und Flexibilität im Außendienst
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Führerschein Klasse B

Ihre Vorteile:

- Anstellung bei einem herausragenden Unternehmen mit hervorragenden Zukunftsaussichten
- Attraktives Gehaltspaket inkl. erfolgsorientierter Prämien
- Flexibles Arbeiten: Sie starten Ihren Arbeitstag von zu Hause aus und organisieren Ihre Vertriebstätigkeiten eigenverantwortlich im Außendienst
- Wertschätzende und kollegiale Unternehmenskultur
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Strukturierte und umfassende Einarbeitung

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:**direktvermittlung@hofmann.info**

Diese Vakanz spricht Sie nicht an und dennoch möchten Sie sich beruflich verändern? Wir arbeiten mit vielen namhaften Unternehmen in ganz Deutschland zusammen und finden die passende Stelle für Sie!

Senden Sie hierfür gerne Ihre Unterlagen an direktvermittlung@hofmann.info und lassen Sie uns ins Gespräch kommen!

Wir sind gerne für Sie da:

Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch oder per E-Mail.

Ingo Lichtenwalter

+49 911 9807718

direktvermittlung@hofmann.info

Glatzer Str. 3
90473 Nürnberg