Regionaler Account Manager (m/w/d)

Ort: 60329 Frankfurt am Main

bis zu 58.000,00 EUR brutto

JOB-ID: 91920



Regionaler Account Manager (m/w/d)

Zur Verstärkung unseres internen Vertriebs suchen wir Sie als Regionalen Account Manager (m/w/d) Personaldienstleistung für einen unserer Standorte in Frankfurt, Stuttgart oder Düsseldorf.
Sie gewinnen neue Kunden für unsere Personaldienstleistungen und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf.

Ihre Aufgaben

- Sie gewinnen Neukunden und Rahmenvertragspartner für Personaldienstleistungen und behalten dabei Branchen, Auftragsvolumen und Ertrag im Blick
- Sie analysieren den regionalen Markt, erkennen Geschäftspotenziale und entwickeln daraus gezielte Vertriebsansätze, um Kundenstamm und Marktanteil auszubauen
- Sie arbeiten eng mit der Regionalleitung und den Niederlassungen zusammen, unterstützen bei der Zielkundenakquise und stimmen Kundenentwicklung und operative Umsetzung klar ab
- Sie bauen Kontakte zu Entscheidern und Schlüsselpersonen auf und entwickeln gewonnene Kunden sowie Aufträge nachhaltig weiter

- Sie erstellen und verhandeln Angebote und Konditionen, wirken an Vertragsgestaltungen mit, begleiten regionale Ausschreibungen und steuern Ihre Vertriebsziele anhand definierter Kennzahlen

Ihr Profil

- Sie bringen einschlägige Erfahrung in der Neukundengewinnung in der Personaldienstleistung mit
- Sie denken vertrieblich und haben ein gutes Gespür für Markt- und Kundenpotenziale
- Sie gehen strukturiert an Marktanalysen und die Entwicklung passender Akquise-Ansätze heran
- Sie treten sicher auf, sprechen Entscheider gezielt an und pflegen Kontakte langfristig
- Sie verhandeln Angebote und Konditionen umsichtig
- Sie arbeiten eigenverantwortlich und ergebnisorientiert
- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium
- Ihr Arbeitsort ist – abhängig von Ihrem Wohnort - entweder an unserem Standort in Frankfurt oder Stuttgart oder Düsseldorf

Profitieren Sie von diesen Benefits

- Unbefristeter Arbeitsvertrag, attraktives erfolgsbasiertes Prämiensystem und Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Dienstwagen, Laptop und Smartphone - auch zur privaten Nutzung
- Persönliche Weiterentwicklung durch individuelles Training / Coaching in unserer hofmanneigenen Schulungsakademie
- Firmen- und Mitarbeiter-Events wie Sommerfest, Weihnachtsfeier und Firmenseminar
- Bike-Zuschuss
- Mental Health Ansprechpartner und Ombudsmann / -frau
- Mitarbeiterrabatte durch Corporate Benefits

Neugierig geworden?

Frau Katrin Baatz freut sich auf Ihre aussagekräftige Bewerbung online oder per E-Mail unter Angabe der **Job-ID: RSS48**
an **personalabteilung@hofmann.info**

Wir sind gerne für Sie da:

Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch oder per E-Mail.

Katrin Baatz

+49 911 98993-257

personalabteilung@hofmann.info

Lina-Ammon-Str. 19
90471 Nürnberg