

Einfach bessere Jobs finden.



Technischer Vertriebsinnendienst (w/m/d) - Vollzeit, Merklingen, mit

Weiterentwicklungsperspektive

Wir suchen einen **Technischen Vertriebsinnendienstmitarbeiter (m/w/d)** für eine **Vollzeitstelle** in **Merklingen**. Diese Stelle wird über die **Personalvermittlung** besetzt - Sie starten also direkt im Kundenunternehmen!

Als technischer Vertriebsinnendienst mit **klaren Entwicklungsperspektiven zum Manager (m/w/d)** spielen Sie eine Schlüsselrolle im Kundenunternehmen. Seien Sie Teil eines Teams, das nicht nur Kundenbedürfnisse erfüllt, sondern auch neue Maßstäbe setzt und sich ständig weiterentwickelt.

Sie überzeugen durch Ihre Persönlichkeit, Ihr Talent und Qualifizierung. Daher wird das Bruttogehalt individuell mit Ihnen festgelegt.

Ihre Herausforderung:

- ✓ Entwicklung zum Manager in den nächsten 4-5 Jahren (Nachfolgeregelung)
- ✓ Unterstützung des Managers bei administrativen und organisatorischen Aufgaben
- ✓ Assistenz des Vertriebsaußendienstes bei der Erstellung von Angeboten und Klärung technischer und organisatorischer Fragen
- ✓ Schnittstelle zwischen Vertriebsaußendienst, Gebrauchtanlagen-Management und Zentrale
- ✓ Telefonische Kundenberatung bezüglich Geräte- und Anwendungstechnik
- ✓ Kalkulation von Inzahlungnahmen, Eigen- und Fremdanlagen, Angebotserstellung, Koordination von Reparaturen, Datenpflege, Annahme angekaufter Anlagen, Abnahme instandgesetzter Anlagen
- ✓ Klärung von technischen, organisatorischen und logistischen Fragen
- ✓ Aktive und akkurate CRM-Pflege
- ✓ Übergabe von Anlagen, Einweisung und Sicherheitsunterweisung
- ✓ Allgemeine Teamaufgaben

Ihre Qualifikation:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder tiefes technisches Verständnis
- ✓ Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- ✓ Gute Kenntnisse in den gängigen IT-Systemen notwendig
- ✓ Absolut zuverlässiger, genauer, selbstständiger und kundenorientierter Arbeitsstil
- ✓ Guter Umgang mit Stress und Druck
- ✓ Gute EDV-Kenntnisse
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse erforderlich

Ihr Vorteil:

Wir sind eine internationale Unternehmensgruppe mit über 20.000 Mitarbeitern in Deutschland, Österreich, Tschechien, Slowakei, Schweiz, Italien, Ungarn und den USA.

In der Direktvermittlung profitieren Sie bei unserem Kunden von folgenden Vorteilen:

- ✓ Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Gewinnbeteiligung
- ✓ 30 Tage Urlaub
- ✓ Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen (VWL)
- ✓ Moderne Arbeitsplätze
- ✓ Geförderte Weiterbildungen
- ✓ Jobrad
- ✓ Autowerkstatt zur Privatnutzung
- ✓ Autowaschanlage zur Privatnutzung
- ✓ Mitarbeiterrabatte, z.B. VW Neufahrzeug
- ✓ Firmeneigenes Fitnessstudio

Bauen Sie mit uns Ihr Know-how weiter aus - wir begleiten Sie mit einer individuellen Beratung!

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich noch heute. Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch unter der 04941-99078-0 bzw. per E-Mail unter folgender Adresse: jobs-Aurich@hofmann.info

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!
