

Vertriebsmitarbeiter B2B Neukundenakquise (m/w/d)



Ort: 90482 Nürnberg, Mittelfranken



bis zu 3.000,00 EUR brutto



JOB-ID: 935573



Kategorie: Zeitarbeit



Vertriebsmitarbeiter B2B Neukundenakquise (m/w/d)

Bei Hofmann Personal stehen Menschen im Mittelpunkt, und seit 40 Jahren am Markt verbinden wir Unternehmen mit qualifizierten Fachkräften. Unsere langjährige Erfahrung eröffnet Ihnen vielfältige Möglichkeiten für den nächsten beruflichen Schritt.

Ihr neues Arbeitsumfeld

Für **Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** bietet ein wachsendes **B2B-Dienstleistungsunternehmen** in Nürnberg ein professionelles Umfeld mit klaren Vertriebsprozessen. Im Mittelpunkt stehen die telefonische Geschäftskundenansprache, moderne **CRM-Unterstützung** und die enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam.

Ihre Aufgaben:

- Telefonische Ansprache ausgewählter Geschäftskunden im Rahmen der **B2B-Neukundenakquise**

- Aufbau erster Kontakte zu verschiedenen Ansprechpartnern und Ermittlung konkreter Geschäftsbedarfe
- Durchführung strukturierter **qualifizierender Verkaufsgespräche** und Vorbereitung der weiteren Beratung
- Koordination von Gesprächsterminen für den Außendienst sowie zuverlässige Nachverfolgung vereinbarter Rückmeldungen
- Dokumentation von Gesprächsinhalten, Vereinbarungen und Wiedervorlagen im **CRM-System**
- Weitergabe relevanter Gesprächsinformationen an Vertriebsleitung und zuständige Teammitglieder

Ihre Qualifikation:

- Freude an telefonischer Kommunikation und an der aktiven Kontaktaufnahme mit neuen Geschäftskunden
Freundliches, verbindliches und sicheres Auftreten im **Vertriebsinnendienst**
- Gute Fähigkeiten in Gesprächsführung, Bedarfsermittlung und aufmerksamem Zuhören
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Motivation, Vertriebsziele zu verfolgen und Erfolge messbar zu machen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Erste Erfahrung in **Telesales**, im Callcenter oder im B2B-Vertrieb ist willkommen, jedoch keine Voraussetzung

Perspektive

Die Position bietet Ihnen einen klaren Einstieg in eine **langfristige Vertriebslaufbahn**. Nach einer erfolgreichen Einarbeitung können Sie zusätzliche Verantwortung übernehmen, bei Kundenterminen unterstützen und Ihre Kenntnisse in Beratung, Angebotserstellung und Abschlussprozessen erweitern. Bei entsprechender Entwicklung besteht die Möglichkeit, sich perspektivisch in **Richtung Account Management beziehungsweise Außendienst** weiterzuentwickeln.

Ihr Vorteil:

- Sicheres Fixgehalt mit zusätzlicher leistungsabhängiger Vergütung
- Transparentes Provisionsmodell mit attraktiven Entwicklungsmöglichkeiten
- Systematische Einarbeitung in Produkte, Zielgruppen und Vertriebsprozesse
- Bereitgestellte Kontaktdaten und klare Arbeitsabläufe
- Moderne CRM-Unterstützung und praxiserprobte Gesprächsleitfäden
- Kurze Kommunikationswege und direkter Austausch mit den verantwortlichen Vertriebsmitarbeitern
- Ein Arbeitsumfeld, in dem Eigeninitiative und gute Ergebnisse gesehen und gefördert werden

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Bewerben Sie sich noch heute per E-Mail unter folgender Adresse: **jobs-Nuernberg2@hofmann.info**

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.

Wir sind gerne für Sie da:

Gerne beantworten wir Ihre Fragen telefonisch oder per E-Mail.

Hofmann Personal Nuernberg2

+49 911 216 555-0

jobs-Nuernberg2@hofmann.info

Färberstraße 20

90402 Nürnberg