

Einfach bessere Jobs finden.



Key Account Manager (m/w/d)

Unseren Erfolg verdanken wir Ihnen! - Erfolgreichen und zuverlässigen Mitarbeitern!

Für unseren kontinuierlich wachsenden und äußerst dynamischen Großkunden aus der produzierenden Industrie suchen wir zur Unterstützung und zum schnellstmöglichen Zeitpunkt Sie als:

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Vorteile:

- ✓ Eine Wertschätzung Ihrer Person und Ihrer Persönlichkeit sowie ein sehr angenehmes Betriebsklima
- ✓ Abwechslungsreiche und herausfordernde
- ✓ Tätigkeiten sowie eine umfangreiche Einarbeitung
- ✓ Eine leistungsgerechte Vergütung und weitere optionale Zulagen
- ✓ Ein langfristiger zukunftsorientierter Einsatz

Ihre Aufgaben:

- ✓ Akquisition neuer Projekte im Bereich Stromerzeugung, -verteilung und -verbrauch
- ✓ Pflege und Weiterentwicklung nachhaltiger Kundenbeziehungen sowie akquirieren von Neukunden
- ✓ Identifikation und Gewinnung von Projekten, Entscheidungsträgern und Einflussbereichen
- ✓ Vorbereitung, Erstellung und Durchsetzung einer Accountstrategie um Verkaufsziele erreichen zu können
- ✓ Sichern und Ausbauen von Geschäftsvorteilen innerhalb des Produktportfolios in Zentraleuropa
- ✓ Unterstützung bei der Entwicklung neuer Produkte sowie internes und externes Projektmanagement
- ✓ Durchführen von Marktanalysen und kontinuierliche Pflege des CRM-Systems sowie Vertriebsdaten
- ✓ Erstellen monatlicher Forecasts, Businessplanungen und Budget-Planungen
- ✓ Berichterstattung über Verkaufsergebnisse und Meetings mit (potentiellen) Kunden
- ✓ Regelmäßiges Reisen zu Kunden und Messen

Ihre Qualifikation:

- ✓ Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Elektrotechnik
- ✓ Berufserfahrung als Key Account Manager (m/w/d) und sehr gutes technisches Verständnis
- ✓ Fähigkeit zur technischen Erklärung, Argumentation und Dokumentation
- ✓ Mehrjährige Vertriebserfahrung in einem elektrotechnischen Umfeld
- ✓ Ein sehr hohes Maß an Teamfähigkeit sowie Erfahrung in der Führung von interdisziplinären Teams und Kollegen
- ✓ Anwenderkenntnisse im Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen, SAP- und CRM-Programmen
- ✓ Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Sicherer Umgang mit Großkunden und eine ausgeprägte Kunden- sowie Dienstleistungsorientierung
- ✓ Verhandlungsgeschick, lösungsorientiertes Arbeiten und Leidenschaft für vertriebliche Herausforderungen

Ihr Kontakt zu Hofmann:

Sie möchten unseren Kunden als **Key Account Manager (m/w/d)** unterstützen? - Dann zögern Sie nicht und bewerben Sie sich noch heute.

Wir freuen uns, bald von Ihnen zu hören!
